

# CaravanShield

---



3.5.1 Værdikæde .....	84
3.5.2 SWOT-analyse .....	86
3.6 Delkonklusion.....	88
4. Produktionsforberedelse .....	88
4.1 Indledning.....	88
4.2 Salgsforberedelse .....	88
4.3 Produktmodning og emballage .....	95
4.4 Teknologianalyse .....	100
4.5 Fremstilling af emballage .....	109
4.6 Produktionsplanlægning .....	109
4.7 Budgetter .....	121
4.8 Delkonklusion.....	121
5. Messer.....	122
5.1 Indledning.....	122
5.2 Lokal messe .....	122
5.3 Regional messe.....	123
5.4 National messe .....	124
5.5 Syddansk entreprenørskab messe .....	125
5.6 Delkonklusion.....	126
6. Realisering .....	126
6.1 Indledning.....	126
6.2 Perspektivering og vurdering .....	126
6.3 Samspillet mellem virksomheden og samfundet.....	130
6.4 Afsluttende konklusion .....	133
7. Bibliografi.....	135
8. Bilag.....	137



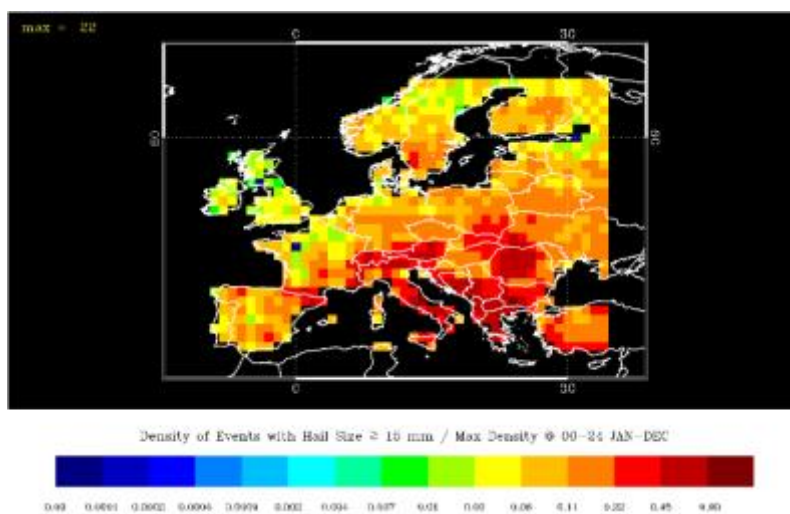
	Sol afskærmning	Aflastning af krop	toilet stol	Kalk alagning	Light i rum veje
Gen-før	1 2 1 / 3	2 2 1 / 5	1 0 1 / 2	1 1 2 / 4	1 2 1 / 4
brugbar	2 1 2 / 5	2 2 2 / 6	2 2 2 / 6	1 2 1 / 4	2 1 2 / 4
Ny	1 1 / 3	1 1 1 / 3	0 0 0 / 0	0 0 0 / 0	0 0 0 / 0
Kont...	1 2 / 4	1 2 1 / 4	1 1 1 / 3	1 1 0 / 2	1 1 0 / 2
i alt	15	18	11	10	10

Her er en begrundelse for pointuddelingen af de to ideer som fik flest point:

#### Gennemførlighed

- Solafskærmning (3): Computerens lys er ikke stærkt nok i forhold til solen, så man vil skulle afskærme så solens lys ikke går i skærmen. Denne løsning vil sandsynligvis blive stor og klodset.
- Aflastning af krop (5): Vi tror det er muligt at gennemføre dette hvis man vælger en simpel løsning der kun skal hjælpe kroppen og ikke overtage arbejdet. En maskine der skulle overtage arbejdet ville for det første være svær at lave men de giver ofte ikke de samme luftige resultater.

haglstorme omkring områder hvor der kan forekomme store temperatur forskelle som forårsager disse store hagl.



Billede 1 Normal hagl forekomst per år, per arealenhed. For at få antal dage gange der med 22.

Altså kan vi se at der er tale om reelt problem, som er tilbagevendende, jf. EASA, og hvor det vil kunne blive bekræftet igennem en kvalitativ- og kvantitativanalyse.

## Problemformulering

Hvordan laver man et produkt som sikrer campingvogne mod uforudsigelige haglstorme, som derudover dækker flere funktioner? Hvilket økonomisk incitament er der til at vælge et produkt som sikrer én imod hagl og til dels andre problemer, som der er i forbindelse med campingvogne både i Danmark og i udlandet?

## 1.4 Målgruppe

Vi er nu nået til et punkt i dette projekt, hvor vi kan danne os et billede af hvilken målgruppe vi kan henvende os til med vores ide.

Vi har undersøgt målgrupperne ved hjælp af Conzoom Private Classification<sup>10</sup>. Conzoom er et værktøj der har inddelt den danske befolkning i grupper samt

<sup>10</sup> Conzoom Private Classification 2012, Geomatic

har en ansvarfølelse overfor de andre i gruppen og derfor vil gøre deres bedste for at få opgaverne udført.

## Gruppemedlemmer

Trine Mørup

Nicolai Birkholm

Rasmus Ellegaard

## Virksomhedsform

Vi har omkring forskellige virksomhedsformer og selskabsformer kigget på udbuddet af disse, for at opveje dem med vores mål og visioner for virksomheden i fremtiden og hvad der lige nu ville være ideelt, med henblik på at få så god en start som muligt.

I det nye år er der kommet en ny virksomhedsform: Iværksætter selskab (IVS). Det fungerer således at man kan indbetale helt ned til 1 kr. i indskudskapital, og derved hæfter partnerne i selskabet ikke solidarisk, som det gør sig gældende i et interessentselskab (I/S). Dog forpligter man sig med et IVS til, at opspare en samlet egenkapital på mindst 50.000 kr, samt de andre forpligtelser som gør sig gældende for anpartsselskaber i forbindelse med regnskabsaflægning mv.<sup>11</sup>

En af de ting som har gjort, at vi har kigget på et IVS er, at man ikke skal smide et større indskud, for at stifte selskab, og at man ikke hæfter personligt. På den anden side, råder man ikke frit over den kapital man har, og kan ikke udbetale udbytte før virksomheden har skaffet de 50.000 som man almindeligvis ville skyde i et Aps.

Der har været en blandet modtagelse af den nye form<sup>12</sup>, som peger på at andre virksomheder og kreditorer vil kigge kritisk på IVS, da det er et højrisiko foretagende, da man ikke risikerer så meget som ejer, men at andre virksomheder, og kreditorer vil risikere meget ved at handle med én, såfremt det går skidt for

<sup>11</sup> <http://startvaekst.dk/ivaerksaetterselskab>

<sup>12</sup> <http://epn.dk/samfund/ECE5112873/selskaber-skal-koste-1-kr/>  
<http://www.casperblom.dk/hvorfor-at-ivaerksaetter-selskaber-er-en-darlig-ide/>



